



www.ceyoniq.com

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Presales Manager (w/m/d)

Sie verstärken das Team in folgenden Themengebieten:

- ✓ Technische Unterstützung des Lösungsvertriebs bei der Akquisition von Neukunden
- ✓ Zielgruppenspezifische Konzeption und Präsentation unseres Software- und Dienstleistungsportfolios
- ✓ Fachliche Unterstützung bei der Erstellung von Angeboten, Leistungsbeschreibungen und Bearbeitung von Ausschreibungen
- ✓ Schnittstelle zwischen Vertrieb, Consulting und Produktmanagement zur Informationsgewinnung und -weitergabe

Sie bringen diese Fähigkeiten und Einstellungen mit:

- ✓ Mehrjährige Berufserfahrung mit erklärungsbedürftigen Softwarekomponenten, idealerweise im ECM-/DMS-Umfeld
- ✓ Hohe IT-Affinität und gutes Programmierverständnis (C# und/oder JAVA)
- ✓ Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ✓ Kenntnisse in der Nutzung von CRM-Systemen
- ✓ Effiziente Nutzung der gängigen MS-Office Programme sowie ausgeprägte Präsentations- und Moderationstechniken
- ✓ Spaß am Umgang mit Kunden und Talent zum Storytelling
- ✓ Sicheres Auftreten, Vertrauenswürdigkeit und Zuverlässigkeit
- ✓ Empathie, Durchsetzungsvermögen und Überzeugungskraft
- ✓ Projektbedingte Reisebereitschaft

Sie dürfen von uns erwarten:

- ✓ Spannende Projekte und herausfordernde Aufgaben
- ✓ Umfangreiches Remote Working Konzept
- ✓ Kooperatives, offenes und faires Miteinander
- ✓ Berücksichtigung von individuellen Karriere-Wünschen
- ✓ Leistungsorientierte Vergütung mit attraktiven variablen Anteilen
- ✓ Dienstwagen ab dem 1. Tag (auch zur privaten Nutzung)
- ✓ Gelebtes Mentorenprinzip
- ✓ Mitarbeitererevents
- ✓ Erstklassige technische Ausstattung und moderne Büros
- ✓ Realisierbare Work-Life-Balance durch ein flexibles Arbeitszeitmodell
- ✓ ... und vieles mehr!